

Vertriebsleiter (m/w/d) Holzbearbeitungsmaschinen

**Bayern / Region Memmingen - Kempten oder
Schweiz / Kanton Luzern**



Führungschance für Vertriebsprofi!

Unser Klient ist seit Jahrzehnten im Markt für Holzbearbeitungsmaschinen etabliert und vertreibt seine in Deutschland und der Schweiz entwickelten und produzierten Maschinen weltweit. Absolute Zuverlässigkeit, höchster Qualitätsanspruch und eine Firmenkultur, die durch einen offenen, freundlichen Umgang innerhalb flacher Hierarchien geprägt ist, zeichnen das mittelständische Unternehmen aus.

Als Vertriebsleiter bringen Sie neue Impulse in das Unternehmen ein, formen den Vertrieb zu einer schlagkräftigen Verkaufsmannschaft, entwickeln die Vertriebsstrategie weiter und setzen diese mit Ihrem Team um, erschließen neue Märkte und betreuen selbst aktiv eine Verkaufsregion. **Ihr Dienstsitz befindet sich nach der Probezeit zwingend im Allgäu oder im Kanton Luzern.**

Die Position

- Gesamtverantwortung für die strategische und operative Führung des Vertriebs
- Entwicklung und Umsetzung der Vertriebsstrategie, Führung und Weiterentwicklung der

- Vertriebsorganisation sowie Steuerung der internationalen Händler und Vertriebspartner
- Erschließung neuer Märkte, Vertriebskanäle und Kundengruppen
 - Key Account Management sowie regelmäßige persönliche Betreuung strategisch wichtiger Kunden und Händler
 - Netzwerkmanagement mit Kunden, Händlern, Lieferanten und Partnerunternehmen
 - Verantwortung für Verkaufsförderung und systematische Händlerentwicklung, das Vertragsmanagement und die kommerzielle Rahmenbedingungen im Vertrieb,
 - Durchführung von Marktanalysen, Erkennen von Marktpotenzialen, aktive Wettbewerbsbeobachtung
 - Definition und Priorisierung von Marktanforderungen als Grundlage für das Produktmanagement und die Produktentwicklung

Ihr Profil

- Kaufmännische oder technische Ausbildung z.B. als Schreiner (m/w/d) oder Zimmermann (m/w/d) mit betriebswirtschaftlicher oder technischer Weiterbildung (Hochschule / Fachhochschule / MBA)
- Mehrjährige Führungserfahrung als Vertriebsleiter (m/w/d) eines Industrieunternehmens
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, sehr gute CRM- / ERP- / Microsoft 365-Kenntnisse
- Internationale Reisebereitschaft, Führerschein Kat. B
- Ausgeprägte Führungskompetenz, unternehmerisches Denken und hohe Ergebnisorientierung
- Hohes Maß an Tatkraft, Belastbarkeit und Motivation, sicheres persönliches Auftreten, Kommunikationsstärke
- **Dienstsitz spätestens nach Ende der Probezeit im Allgäu oder im Kanton Luzern, keine Remote-Tätigkeit**

Benefits

- Attraktives Gehaltsmodell inklusive Dienstfahrzeug zur privaten Nutzung
- Betriebliche Altersversorgung und Unfallversicherung
- Moderne IT und Kommunikationsmitteln wie Smartphone und Tablet
- Hohe Freiheitsgrade in flachen Strukturen
- JobRad Fahrradleasing

Bewerbung

Wenn Sie im internationalen Vertrieb zu Hause sind, eine Führungsaufgabe mit Perspektive suchen und Ihre Zukunft in einem langfristigen Arbeitsverhältnis bei einem der Marktführer sehen, sollten Sie sich bewerben. Bitte richten Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung (Lebenslauf, Zeugnisse, Kündigungsfrist, Gehaltsvorstellung, etc.) per E-Mail unter Angabe der **Referenz 25-007** an die Adresse karriere@pmb.jobs. Für erste Auskünfte steht Ihnen bei der mit der Vorauswahl beauftragten Personalberatung PMB Recruiting GmbH Herr Dipl.-Ing. Uwe Breidenbach gerne zur Verfügung. Wir sichern Ihrer Bewerbung die notwendige Diskretion und Vertraulichkeit zu.



PMB Recruiting GmbH Personalberatung | Uwe Breidenbach

Otto-Lilienthal-Straße 5 | 71034 Böblingen

Tel.: 07157 / 98952-10 | www.pmbr.de | karriere@pmbr.jobs