

International Sales Manager (m/w/d)

Raum Künzelsau - Schwäbisch Hall - Crailsheim



Mit Spitzentechnologie am Markt erfolgreich!

Unser Klient ist ein international agierendes Familienunternehmen mit Sitz in Hohenlohe und über 75 Jahren Erfahrung in der Entwicklung und Fertigung hochwertiger elektronischer Steuerungssysteme für industrielle Anwendungen. Die innovativen Lösungen stehen für höchste Präzision und Zuverlässigkeit und kommen weltweit in anspruchsvollen Einsatzbereichen zum Tragen – in Branchen wie Baumaschinen, Fördertechnik, Schiffsbau oder Krantechnik. Mit über 500 Mitarbeitenden und einem globalen Netzwerk in über 40 Ländern zählt das Unternehmen zu den Technologieführern seiner Branche.

Für den internationalen Vertrieb wird eine engagierte Persönlichkeit mit technischem Verständnis und ausgeprägter Kundenorientierung gesucht, die aktiv die Schnittstelle zwischen Kunden / Vertriebspartnern und Vertriebsinnendienst / internen Fachabteilungen gestaltet. Die Betreuung erfolgt zum größten Teil vom Standort aus, **der internationale Reiseanteil beträgt ca. 10 - 20%**

der Arbeitszeit. Ihr 1. Wohnsitz muss sich nach der Einarbeitung zwingend in Hohenlohe im Raum Künzelsau - Schwäbisch Hall - Crailsheim befinden.

Die Position

- Betreuung von internationalen Key Accounts und Neukundenakquise, die zu betreuende Region wird nach der Einstellung festgelegt
- Internationale Reisetätigkeit ca. 10 - 20% der Arbeitszeit
- Vertriebliche Projektbetreuung von kundenspezifischen Projekten inklusive Unterstützung bei der Erstellung von Lastenheften und von Angeboten
- Verhandlungsführung mit erfolgreichem Abschluss
- Geschäftsentwicklung durch Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Erstellung von Marktanalysen
- Unterstützung bei der Markteinführung von neuen Produkten durch Identifikation von Zielkunden und Märkten sowie Betreuung des Produktlebenszyklus
- Externe und interne Abstimmungen, Projektkoordination
- Referent auf Vertriebs- und Schulungsveranstaltungen

Ihr Profil

- Studium im Fach Wirtschaftsingenieurwesen, Mechatronik, Elektrotechnik, Maschinenbau, technische Betriebswirtschaft etc., alternativ Techniker (m/w/d) mit Erfahrung
- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb eines produzierenden Unternehmens mit internationaler Ausrichtung
- Begeisterung für technisch erklärungsbedürftige Produkte
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS Office-Programmen
- Erfahrung im Umgang mit modernen ERP- oder CRM-Systemen und im Vertragsrecht von Vorteil
- Kundenorientierung, hohe Leistungsbereitschaft, ergebnisorientiertes Arbeiten, Kommunikations- und Kontaktstärke, Verhandlungsgeschick
- **1. Wohnsitz spätestens nach Ende der Probezeit am Sitz des Unternehmens, keine Remote-Tätigkeit**

Benefits

- Attraktives Gehaltsmodell zuzüglich Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Flexible und familienfreundliche Arbeitszeiten mit Gleitzeitregelung sowie 30 Tage Jahresurlaub
- Belegplätze in einer ortsansässigen Kindertagesstätte sowie ein Kinderferienprogramm in den Sommerferien
- Die Nutzung einer Benefit-App mit vielen interessanten Mitarbeiter Vorteilen

- Ein attraktiver Arbeitsplatz bei einem weltweiten Technologieführer mit hervorragender Marktposition und besten Perspektiven
- Eine offene Unternehmenskultur mit Fokus auf Innovation und Nachhaltigkeit
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten

Bewerbung

Wenn Sie eine hohe Technik-Affinität hinsichtlich Elektronik besitzen, im internationalen Vertrieb zu Hause sind und Ihre Zukunft in einem langfristigen Arbeitsverhältnis bei einem Marktführer sehen, sollten Sie sich bewerben. Bitte richten Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung (Lebenslauf, Zeugnisse, Kündigungsfrist, Gehaltsvorstellung, etc.) per E-Mail unter Angabe der **Referenz 25-007** an die Adresse **karriere@pmbr.jobs**. Für erste Auskünfte stehen Ihnen bei der mit der Vorauswahl beauftragten Personalberatung PMB Recruiting GmbH Herr Uwe Breidenbach oder Frau Sabine Nuredinov gerne zur Verfügung. Wir sichern Ihrer Bewerbung die notwendige Diskretion und Vertraulichkeit zu.



PMB Recruiting GmbH Personalberatung | Uwe Breidenbach

Otto-Lilienthal-Straße 5 | 71034 Böblingen

Tel.: 07157 / 98952-10 | www.pmbr.de | karriere@pmbr.jobs