

Verkaufsleiter, mittelfristig Geschäftsführer (m/w/d) für Spanntechnik

Region Würzburg



Führungschance für Vertriebsprofi!

Unser Klient ist als mittelständisches Unternehmen seit Jahrzehnten im Markt für **Spanntechnik** etabliert und besitzt in seinem speziellen Segment weltweit einen hervorragenden Ruf. Die Spanndorne und Spannfutter für die Werkstück- und Werkzeugspannung werden in Deutschland entwickelt und mit hoher Fertigungstiefe in höchster Präzision produziert, der weltweite Vertrieb mit Fokus Europa und USA erfolgt mit eigenem Außendienst und über spezialisierte Fachhändler.

Der Geschäftsführer des Unternehmens wird Ende 2026 in Ruhestand gehen, gesucht wird sein Nachfolger (m/w/d), der bis dahin als Verkaufsleiter (m/w/d) tätig ist und anschließend das bestens aufgestellte Unternehmen verantwortlich führt. **Der 1. Wohnsitz muss sich dann zwingend in der Region Würzburg befinden.**

Die Position

- Direkte Betreuung von internationalen Key Accounts und Handelspartnern im In- und Ausland
- Mitarbeit bei konstruktiven Auslegungen, Erstellen von Angeboten, Kalkulation der Endpreise
- Mitwirkung bei der Marketing- und Vertriebsstrategie sowie der Sortimentsgestaltung
- Suche nach neuen Anwendungen für Werkstück- und Werkzeugspannung, Generierung von Projekten

Als Geschäftsführer (m/w/d) zusätzlich:

- Reporting an den Gesellschafter, permanente Optimierung der Prozesse und Abläufe in Vertrieb und Fertigung
- Verkaufsleitung mit Verantwortung für den Umsatz und die Umsatzrendite
- Definition der Unternehmensziele mit der Muttergesellschaft, Kommunikation, Umsetzung und Controlling der Ziele
- Entwicklung neuer Produkte in Zusammenarbeit mit der Konstruktion
- Personalplanung und interne Personalführung, Einstellungen, Vergütungsthemen, Weiterbildungen

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Maschinenbau-Studium (Diplom / Master), auch Duales Studium oder FH-Studium möglich
- Mehrjährige (internationale) Vertriebserfahrung in der Werkzeugbranche, idealerweise im Bereich Spanntechnik
- Alternativ mehrjährige (internationale) Vertriebserfahrung im Maschinenbau und Kenntnisse in Spanntechnik aus vorhergehenden Tätigkeiten in Produktion oder Konstruktion
- Erste Führungserfahrung von Vorteil
- Sehr gute englische Sprachkenntnisse
- Sicheres persönliches Auftreten, sehr gute Kommunikationsfähigkeit, hohes Maß an Tatkraft und Motivation, Führungspersönlichkeit, Teamplayer
- Internationale Reisebereitschaft
- **1. Wohnsitz spätestens nach Übernahme der Geschäftsführung am Sitz des Unternehmens, keine Remote-Tätigkeit**

Benefits

- Attraktives Gehaltsmodell inklusive Dienstfahrzeug zur privaten Nutzung, im ersten Jahr Fixgehalt
- Betriebliche Altersversorgung (Metallrente) und Unfallversicherung
- Moderne IT und Kommunikationsmitteln wie Smartphone und Tablet
- Exzellente Einarbeitung, regelmäßige Produktschulungen und Weiterbildungen
- Wertschätzender, respektvoller und offener Umgang

- Hohe Freiheitsgrade in flachen Strukturen

Bewerbung

Wenn Sie im Bereich Werkzeuge für die spannende Fertigung oder sogar in der Spanntechnik zu Hause sind, eine Führungsaufgabe mit Perspektive suchen und Ihre Zukunft in einem langfristigen Arbeitsverhältnis bei einem der Marktführer sehen, sollten Sie sich bewerben. Bitte richten Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung (Lebenslauf, Zeugnisse, Kündigungsfrist, Gehaltsvorstellung, etc.) per E-Mail unter Angabe der **Referenz 25-003** an die Adresse karriere@pmbr.jobs. Für erste Auskünfte steht Ihnen bei der mit der Vorauswahl beauftragten Personalberatung PMB Recruiting GmbH Herr Dipl.-Ing. Uwe Breidenbach gerne zur Verfügung. Wir sichern Ihrer Bewerbung die notwendige Diskretion und Vertraulichkeit zu.



PMB Recruiting GmbH Personalberatung | Uwe Breidenbach

Otto-Lilienthal-Straße 5 | 71034 Böblingen

Tel.: 07157 / 98952-10 | www.pmbr.de | karriere@pmbr.jobs