

Abteilungsleiter (m/w/d) Vertrieb Innendienst

Raum Künzelsau - Schwäbisch Hall - Crailsheim



Führungschance für Vertriebsprofi!

Unser Klient ist ein international agierendes Familienunternehmen mit Sitz in Hohenlohe und über 75 Jahren Erfahrung in der Entwicklung und Fertigung hochwertiger elektronischer Steuerungssysteme für industrielle Anwendungen. Die innovativen Lösungen kommen weltweit in anspruchsvollen Einsatzbereichen zum Tragen - in Branchen wie Baumaschinen, Fördertechnik, Schiffsbau oder Krantechnik. Mit über 500 Mitarbeitenden und einem globalen Netzwerk in über 40 Ländern zählt das Unternehmen zu den Technologieführern seiner Branche. Die Produkte stehen für höchste Präzision, Zuverlässigkeit und Innovationskraft.

Für die Leitung des Vertriebsinnendienstes wird eine engagierte Führungspersönlichkeit mit technischem Verständnis und ausgeprägter Kundenorientierung gesucht, die in dieser Schlüsselrolle die Verantwortung für ein erfahrenes Team übernimmt und aktiv die Schnittstelle zwischen Kunden, Außendienst und internen Fachabteilungen gestaltet. **Ihr 1. Wohnsitz muss sich nach der**

Einarbeitung zwingend in Hohenlohe im Raum Künzelsau - Schwäbisch Hall - Crailsheim befinden.

Die Position

- Disziplinarische Führung und Weiterentwicklung von ca. 40 Mitarbeitenden im nationalen und internationalen Vertrieb in derzeit 4 Teams an 2 Standorten in Deutschland
- Entwicklung von Strategien und Konzepten zur kontinuierlichen Verbesserung von Auftrags- und Informationsprozessen
- Festlegung von Standards, Regeln und Reviews zur Gewährleistung der Prozesssicherheit und Sicherstellung von Liefertreue, Lieferfähigkeit und Produktivität
- Führung des Bereichs anhand festgelegter Kennzahlen wie Termintreue und Qualität
- Strukturiertes Reporting durch Erstellung von Monatsberichten, Umsatzanalysen, Potenzialanalysen, Kundenprofilen und Forecasts
- Unterstützung, Beratung und Abstimmung mit anderen prozessbeteiligten Fachbereichen
- Beobachtung der Markt- und Wettbewerbssituation
- Identifizierung und Durchführung von Schulungsmaßnahmen

Ihr Profil

- Kaufmännisches oder technisches Studium oder vergleichbare Ausbildung mit Weiterbildung
- Mehrjährige, operative Vertriebs- und Führungserfahrung, Erfahrung in der direkten Betreuung von internationalen Key Accounts
- Hohe Technik-Affinität hinsichtlich Elektronik, idealerweise Background z.B. aus Branchen wie Sensoren, Leiterplatten, EMS, aber auch Produktionsmaschinen, Spezialfahrzeugbau, Kranbau oder Baumaschinen
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, notwendige Reisebereitschaft innerhalb von Deutschland
- Erfahrung in Change Management, sehr gute konzeptionelle und organisatorische Fähigkeiten sowie betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Durchsetzungsvermögen, sicheres Auftreten, Hands-On Mentalität, Spaß am Verkaufen, ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- **1. Wohnsitz spätestens nach Ende der Probezeit am Sitz des Unternehmens, keine Remote-Tätigkeit**

Benefits

- Attraktives Gehaltsmodell zuzüglich Urlaubs- und Weihnachtsgeld und Dienstfahrzeug zur privaten Nutzung
- Flexible und familienfreundliche Arbeitszeiten mit Gleitzeitregelung sowie 30 Tage Jahresurlaub
- Belegplätze in einer ortsansässigen Kindertagesstätte sowie ein Kinderferienprogramm in den

Sommerferien

- Die Nutzung einer Benefit-App mit vielen interessanten Mitarbeitervorteilen
- Ein attraktiver Arbeitsplatz bei einem weltweiten Technologieführer mit hervorragender Marktposition und besten Perspektiven
- Eine offene Unternehmenskultur mit Fokus auf Innovation und Nachhaltigkeit
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten

Bewerbung

Wenn Sie eine hohe Technik-Affinität hinsichtlich Elektronik besitzen und im internationalen Vertrieb zu Hause sind, eine Führungsaufgabe mit Perspektive suchen und Ihre Zukunft in einem langfristigen Arbeitsverhältnis bei einem Marktführer sehen, sollten Sie sich bewerben. Bitte richten Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung (Lebenslauf, Zeugnisse, Kündigungsfrist, Gehaltsvorstellung, etc.) per E-Mail unter Angabe der **Referenz 25-006** an die Adresse karriere@pmbr.jobs. Für erste Auskünfte steht Ihnen bei der mit der Vorauswahl beauftragten Personalberatung PMB Recruiting GmbH Herr Dipl.-Ing. Uwe Breidenbach gerne zur Verfügung. Wir sichern Ihrer Bewerbung die notwendige Diskretion und Vertraulichkeit zu.



PMB Recruiting GmbH Personalberatung | Uwe Breidenbach

Otto-Lilienthal-Straße 5 | 71034 Böblingen

Tel.: 07157 / 98952-10 | www.pmbr.de | karriere@pmbr.jobs